

网络改变金融 金融自我颠覆

财情播报

工行推出 英镑电子旅行支票

工商银行继成功开办美元、欧元电子旅行支票业务后，近期又正式推出了英镑电子旅行支票业务，进一步丰富了该行个人外汇业务产品线。

据介绍，电子旅行支票是美国运通公司发行的一种具有充值功能的支付产品，可在中国大陆地区以外的全球各地具有运通标志的POS机进行刷卡消费，也可在运通标志的ATM机上进行提现。作为旅行支票的升级版本，电子旅行支票使用更加方便，携带更加便捷，消费时无需找零，账户内资金永久有效，而且还支持账户充值以便继续使用。

工行相关负责人说，随着境外出游、出差、求学人数的增加，境外支付需求也不断上升。因此，购买手续便捷、额度较高且安全保障度高的电子旅行支票越来越受出境人士的青睐。R (张晓辉)

光大银行 推出POS快贷

凭借新颖细化的小微融资服务，光大银行POS快贷自2012年底推出至今，不足一年的时间里已发放贷款20亿人民币，近日，POS快贷更是一举夺得第十一届中国杰出营销奖。

无需抵押物，小微商户安装了光大银行的POS机后，即可向光大银行申请POS快贷。

光大银行将根据POS机交易流水数据，测算小微商户经营规模，并给予相应贷款，授信额度最高80万元，最长授信期限2年。

与同类产品相比，POS快贷设计了标准化的申请资料及审批环节，小微商户需提交的申请资料更简化，贷款办理流程更快捷，精准契合了小微贷款需求“快”这一特性。

实际运作中，小微商户只需提供数份标准化的资料，即有机会最快5日内获得POS快贷的融资服务。R (郑芬萱)

尚金投资 河南中心开业纳客

8月27日，尚金投资河南运营中心开业，作为中国大众投融资服务专家与领导者，中国普惠金融的践行者，行业内首个拥有自主知识产权“第三方投融资服务平台操作系統”的资本对接服务机构，尚金专注于中国大众投融资服务，创建于品牌之都青岛。

尚金致力于跨区域大众投融资服务平台的构建，专注于中小微企业融资服务解决方案、大众理财服务方案，力促平台两端的投融资行为更加安全、规范、高效。尚金品牌连锁持续快速推进，立足县域经济，渗透乡镇市场，精心打造覆盖“千县万镇”的品牌网络布局，全面构建服务于中国“千县万镇”的金融体系。

目前，尚金品牌布局遍及山东、河南、河北、北京、山西、陕西、安徽、江苏、内蒙古、辽宁、黑龙江等11个省、自治区、直辖市，共计190余家各级加盟连锁机构。盘活丰富的民间资本，对接小微企业的融资需求。R (君君)

移动金融时代正式开启。

一部手机，就能实现所有银行柜台业务，技术的进步带来了更智能化的操作和更优秀的用户体验，而随着移动互联网的大规模进军，也让金融业不断从客户需求出发，寻求转型之路。

■ 河南商报记者 郭璐

片段一

2009年，马云说了一句话：“让我们利用危机来改变银行。”2013年马云又说了一句话：“如果银行不改变，我们就改变银行。”前者无人记得，后者引来热议。说后一句话时，马云已经推出了小微企业贷款，与马化腾、马明哲携手成立众安在线，推出了余额宝。

互联网金融“野蛮生长”

2013年8月23日，余额宝收益为4.548%（七日年化收益率）。“读着支付宝上的这条信息，柴女士想起近日在某国有银行看到的一款理财产品，40多天的年化收益率也只有4.00%，显然，余额宝的收益高出不少。

“银行的理财产品基本上起点都在5万元，而余额宝只要账户里有钱就行，没有任何限制，这方便了很多消费者，既能让闲钱有投资的好去处，又能把钱随时转过来用于消费，我觉得挺好。”柴女士表示。

自从阿里巴巴支付宝带了头，越来越多的

移动互联网运营商开始渗透金融领域，从腾讯的财付通到令人遐想的微信5G支付功能，从京东商城的“微银行”到金融界的“盈利宝”。

有数据显示，截至今年7月，央行网站显示已有250家企业获得第三方支付牌照，其中包括阿里巴巴、腾讯、网易、百度、新浪等互联网巨头。

今年6月19日召开的国务院常务会议也明确提出推动民间资本进入金融业，随着相应规范和措施的陆续出台，互联网金融发展的态势还将进一步增强，政策的支持，也让互联网金融势头强劲。

片段二

当你打开自己智能手机上的银行客户端，你会发现，这不再只是一个查询余额、转账的简单应用，银行正试图让这些客户端变得越来越复杂，手机银行开始被打造成一个可以购物、买彩票、买基金、订机票的手机商圈，刺激那些有银行卡却经常使用的人把钱花出去。

竞争从PC终端“烧到”手机终端

已经是凌晨1点钟了，“夜猫子”丫丫还在不断地刷着手机屏幕，自从下载了手机淘宝软件后，她已经习惯睡前去淘宝商城逛一圈，要是遇上喜欢的东西，索性划拉几下，就能拍下来。

“不用开电脑，躺在床上就能网购，而且支付很快捷。”丫丫表示，因为手机开通了支付功能，每个月她要多花500~1000元。

据了解，天猫、苏宁易购、京东、一号店等都推出了功能强大的手机客户端，其商品种类齐全，用户体验也做得很好，这些客户端是目前手机购物的主战场。

而在移动互联网金融爆发后，手机银行App开始成为各大银行必争的阵地，各大银行纷纷通过手机银行转账免手续费等方式刺激用户使用，战火从PC终端“烧到”手机终端。

目前五大国有银行和各大股份制银行都推出了自己的iOS和安卓版手机银行，并从去年开始加大推广力度。

为了提升手机客户端的用户黏性，各大银行纷纷在自己的手机客户端中加入购物、买彩票、订机票、买电影票等附加服务，这开始成为银行业务的新商机。

片段三

互联网金融从根本上改变了银行现有的客户积累和运营模式，它要求银行在客户运营、产品服务设计、企业资源保障等各方面综合提升，并在银行上下实施“平台战略”和“客户体验战略”，将银行从“你要去的地方”变成“你要做的事情”，并最终成为“你一直都在的地方”。

互联网倒逼传统金融业转型

今年6月，国务院对民营企业打开金融之门，允许具有雄厚财力的民间资本独资开办民营银行，允许民间资本控股村镇银行和信用社。

有专家认为，金融牌照放开之后，网络银行、电商银行和传统银行之争主要在于小户的活期存款，此时传统银行的危机感才真正到来。

“互联网企业一旦拥有吸储和放贷这两项功能后，对于加大金融创新和小微企业的支持力度是不言而喻的。”一位业内人士分析。

鉴于网络银行相较于传统金融业来说观念更新、手段更灵活、对于互联网的认识更透彻，未来在资金的快速流转、信贷以及金融便民服务等方面都会有颠覆性的创新，这些都会对现有的金融格局产生巨大的影响，这种影响甚至是革命性的。

对此，中国银行业协会主任助理阎庆民曾说，移动互联网时代，银行将面临资源配置方式、经营文化理念、发展战略模式、支付方式手段、法律法规保障、监管理论实践等多方面的挑战。“银行业原有的竞争格局将被打破，网络平台、通信运营商有了参与金融业的可能，同时也给银行业带来许多新的发展机遇。”

